

Die PSplus Portfolio Software + Consulting GmbH ist seit über 25 Jahren ein Marktführer im Bereich Software-Lösungen für Family Offices, Privatbanken, Vermögensverwalter und Stiftungen. Zusammen mit der FinaSoft GmbH gehören wir als etablierte Lösungsanbieter für Wealth-Management-Software zur FINAplus Gruppe.



Mit Teamspielern, selbstständigen und eigenverantwortlichen Mitarbeitern, Technologie- und Software-Enthusiasten und kreativen Köpfen wollen wir weiter wachsen und suchen für unsere Abteilung Sales ab sofort in Festeinstellung eine/n

Software Sales Manager (m/w/d)

Deine Aufgaben

- Akquise neuer Kunden und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Steuerung des gesamten Sales Cycle von der Akquise bis zum Closing
- Identifizieren neuer Verkaufschancen und Begeisterung potentieller Kunden für die vielfältigen Vorteile und den Mehrwert unserer digitalen Lösungen
- Analyse individueller Kundenanforderungen und Präsentation passgenauer Lösungen - gemeinsam mit unserer Projektleitung / Entwicklung
- Enger Dialog mit Kunden, bedarfsgerechte und kontinuierliche Betreuung und Vertrauensaufbau für langfristige Partnerschaft
- Repräsentation des Unternehmens auf Fachtagungen und Branchenveranstaltungen und Pflege eines internen und externen Netzwerks
- Regelmäßige, transparente Berichterstattung über den Status Quo der Termine, Chancen und Risiken

Deine Qualifikationen

- Verkaufstalent „durch und durch“ – ausgeprägte Eigenmotivation und Freude am Auf- und Ausbau von langfristigen Netzwerken und Geschäftsbeziehungen
- Interesse am Vertrieb von erklärungsbedürftigen Software-Produkten
- Kenntnisse und Interesse am Finanzmarkt, idealerweise der Vermögensverwaltung
- Ausgeprägte Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten, Affinität und Merkfähigkeit für Zahlen, Daten und Fakten, strukturierte Arbeitsweise
- Ausdauernder und eigenmotivierter Gestaltungs- und Erfolgswille in Kombination mit der Fähigkeit, komplexe Sachverhalte zielgruppengerecht aufzubereiten und professionell zu präsentieren
- Abgeschlossenes Studium im Bereich BWL, Wirtschaftsinformatik, Wirtschaftsingenieurwesen oder vergleichbare Qualifikationen mit hoher Affinität für Vertrieb und Software
- Verhandlungssichere Deutschkenntnisse (C1 Level nach dem Gemeinsamen Europäischen Referenzrahmen für Sprachen) zwingend erforderlich, Englisch und weitere Fremdsprachen von Vorteil, Arbeitserlaubnis der europäischen Union

Wir bieten

- die Chance, die Zukunft mit Eigenverantwortung und Kreativität aktiv mitzugestalten
- ein hochqualifiziertes, motiviertes und kollegiales Team
- ein Arbeitsumfeld, das zwischenmenschliche Beziehungen betont
- die Möglichkeit, an wertvollen, komplexen Produkten zu arbeiten
- koordinierte Einarbeitung in die technischen und fachlichen Themen
- top ausgestatteter Arbeitsplatz, räumliche und zeitliche Flexibilität durch mobiles Arbeiten
- Herausforderungen und Freiräume für die persönliche und fachliche Weiterentwicklung

Wir freuen uns auf deine Bewerbung an:

E-Mail: jobs@psplus.de

Post: Carolin Hoja
PSplus Portfolio Software + Consulting GmbH
Carl-Zeiss-Str. 10/4
63322 Rödermark